

# Training in Verhandlungstechnik

## Bereit für den nächsten Verhandlungslevel mit unserem Intensiv-Verhandlungstraining?

Dieser dynamische Intensivkurs ist konzipiert für Kader- und Führungskräfte, die bereits über ein hohes Mass an Verhandlungsfähigkeiten verfügen und sich mit diesem Training mit einem sofortigen Praxistransfer sich noch agiler und flexibler auf den unterschiedlichen Verhandlungsebenen bewegen wollen.

Wir bringen Sie mit diesem Kurs auf den nächsten Level Ihrer Verhandlungskompetenz. Sie und Ihr Team trainieren mit uns intensiv einen ganzen Tag unterschiedliche Verhandlungssituationen und gewinnen Sicherheit mit der bewussten Anwendung der Verhandlungssessentials.

### Hauptthemen

- ✦ **Verhandlungs-Strategien und -Taktiken in praktischen Übungsfällen anwenden und austesten**
- ✦ **Effiziente Verhandlungsvorbereitung unter Zeitdruck**
- ✦ **Interaktive, lösungsfokussierte Verhandlungstechnik anwenden**
- ✦ **Training von unterschiedlichen Fragetechniken**
- ✦ **Üben in Simulationen und didaktischer Integrationsübungen - auch mit Videounterstützung**
- ✦ **Manipulationsversuche kontern und Teufelskreisläufe durchbrechen**

### Lernziele

Sie erzielen einen persönlichen Mehrwert in Verhandlungsführung durch eine aktive Beteiligung an den konkreten Verhandlungsübungen und erreichen dadurch eine praktische Verankerung der vermittelten Inputs.

In diesem Kurs trainieren Sie Verhandeln anhand konkreter Beispiele und können das Erlernte leistungsstark in Alltag umsetzen.

Sie schärfen Ihr persönliches Verhandlungsprofil, erlangen mehr Souveränität in verschiedenen Verhandlungssituationen und gehen gestärkt in Ihre künftigen Verhandlungen.

### Methodik

Simulationstraining, Einzel- und Gruppenarbeiten, Rollenspiele, Teamarbeiten (auch mit Video-Aufnahmen), Kurze Theorie-Inputs, Coaching-Elemente, Diskussionsrunden, etc.

---

Nehmen Sie mit uns **Kontakt** auf für weitere Informationen unter [www.verhandlungsstark.ch](http://www.verhandlungsstark.ch)

## Ihre Trainer

### Wer sind wir und was uns wichtig ist

Wir sind Ihre externen Fachexperten und Sparringpartner, die Sie zielorientiert bei Ihren herausfordernden Verhandlungen weiterbringen. Uns ist es speziell wichtig, dass wir Ihr Verhandlungstraining nicht nur lehrreich, sondern interaktiv und abwechslungsreich mit der nötigen Prise Humor gestalten. Mit Freude lernt es sich schliesslich am besten. Die Teilnehmenden werden von Beginn an aktiv in die Schulung einbezogen. Wir setzen uns mit Ihren Herausforderungen, Themen und Fragen auseinander und integrieren diese in unser Verhandlungstraining. Am Ende des Tages kennen Sie die Antworten. Wir legen besonderen Wert auf die Umsetzung der Verhandlungstheorie in die Praxis durch konkretes Trainieren oder Implementierung in den Alltag. Dies ergänzt mit kurzen hilfreichen Wissens-Inputs basierend auf den aktuellsten Erkenntnissen aus Wissenschaft und Forschung. Wir holen Sie da ab, wo Sie stehen und bringen Sie dahin, wo Sie hinmöchten.

#### **Franziska Kunz**, lic. iur.

Professional Certified Coach (PCC ICF)  
TBR Certified Trainer  
Mediatorin IRP-HSG  
Organisationsberaterin



+41 79 279 79 50



[www.verhandlungsstark.ch](http://www.verhandlungsstark.ch)



Als Coach und Trainerin ist es ihr Ziel, Menschen und Organisationen zu befähigen, mittels Ko-Kreation gewünschte Verhandlungsergebnisse zu erschaffen. Ihr Tätigkeitsfokus liegt in der Verhandlungs-Kommunikation, zwischenmenschliche Kompetenzen (power skills), Verhaltensänderungen und Entwicklungen bei Menschen, Teams und Organisationen. Ihre Stärke ist power skills mit hard facts zu verschmelzen.

#### **Jürg Koller**, Dr. iur.

Rechtsanwalt  
Notar  
Mediator SAV



+41 41 761 19 19



[www.verhandlungsstark.ch](http://www.verhandlungsstark.ch)



Als Rechtsanwalt und Notar mit eigener Anwaltskanzlei verfügt er über einen breiten Erfahrungsschatz in Verhandlungs- und Prozessführung. Er setzt sich in seiner Tätigkeit für innovative und integrative Prozessgestaltung und Moderation ein, um Gruppen bei der Zusammenarbeit über Differenzen hinweg zu helfen, kreative Lösungen für (scheinbar) unlösbare Probleme zu finden und Beziehungen von Macht und gemeinsamer Verantwortung neu zu gestalten.

Nehmen Sie mit uns **Kontakt** auf für weitere Informationen unter [www.verhandlungsstark.ch](http://www.verhandlungsstark.ch)