

## Verwaltungsräte - Die Verhandlungsmanager

### Strategische Leadership und Management in Verhandlungen

In der Verwaltungsratstätigkeit spielt Verhandeln eine wichtige Rolle, entweder weil man selbst verhandelt oder die Mitarbeiter des Unternehmens bei Verhandlungen führt.

Diese dynamische Inhouse-Seminar für Verwaltungsräte bezweckt den Verhandlungoutput Ihrer Unternehmung zu steigern, indem es die zentralen Führungsfunktionen von Verwaltungsräten in Bereich Verhandlungen aufzeigt und die Wichtigkeit von Verhandlungskompetenz als wichtige Führungskompetenz Ihres Managements nachweist. So wird ein besonderer Fokus auf das Verhandlungsmanagement Ihres Unternehmens legt und welchen Mehrwert die Implementierung bzw. Optimierung des Verhandlungsmanagements in ihrer Unternehmung bringt.

#### Hauptthemen

- ✦ **Verwaltungsräte als Verhandlungsleiter und Entscheider**
- ✦ **Die Führung von Verhandlungsteams und die Leitung Team Verhandlungen unter Berücksichtigung der Gruppendynamik.**
- ✦ **Festlegung von Verhandlungsstrategien und Delegation von Verhandlungstaktiken**
- ✦ **Verhandlungsmanagement – massvolle Implementierung und Überwachung**

#### Lernziele

Sie erlangen vertieftes Knowhow im strategischen Verhandlungsmanagement und Verhandlungskonzepten.

Wie Sie als Verwaltungsrat Ihre Führungskräfte in Verhandlungsprozessen am besten unterstützen.

Sie gewinnen praktisches Know-How im Briefing und Debriefing von Verhandlungen.



#### Methodik

Theorie-Inputs der Referenten, Simulationstraining, Coaching-Elemente und Diskussionsrunden. Sie profitieren insbesondere mit direkter Rückmeldung sowie intensiveren Betreuung durch zwei Trainer, die beide über Verwaltungsraterfahrung verfügen, während den Übungen und vom unterschiedlichen Erfahrungsschatz wie auch Know-How. Durch die Vertretung beider Geschlechter erhalten sie Einblicke in unterschiedliche Vorgehensweisen und Strategien.

Nehmen Sie mit uns **Kontakt** auf für weitere Informationen unter [www.verhandlungsstark.ch](http://www.verhandlungsstark.ch)

## Ihre Trainer

### Wer sind wir und was uns wichtig ist

Wir sind Ihre externen Fachexperten und Sparringpartner, die Sie zielorientiert bei Ihren herausfordernden Verhandlungen weiterbringen. Uns ist es speziell wichtig, dass wir Ihr Verhandlungstraining nicht nur lehrreich, sondern interaktiv und abwechslungsreich mit der nötigen Prise Humor gestalten. Mit Freude lernt es sich schliesslich am besten. Die Teilnehmenden werden von Beginn an aktiv in die Schulung einbezogen. Wir setzen uns mit Ihren Herausforderungen, Themen und Fragen auseinander und integrieren diese in unser Verhandlungstraining. Am Ende des Tages kennen Sie die Antworten. Wir legen besonderen Wert auf die Umsetzung der Verhandlungstheorie in die Praxis durch konkretes Trainieren oder Implementierung in den Alltag. Dies ergänzt mit kurzen hilfreichen Wissens-Inputs basierend auf den aktuellsten Erkenntnissen aus Wissenschaft und Forschung. Wir holen Sie da ab, wo Sie stehen und bringen Sie dahin, wo Sie hinmöchten.

#### **Franziska Kunz**, lic. iur.

Professional Certified Coach (PCC ICF)  
TBR Certified Trainer  
Mediatorin IRP-HSG  
Organisationsberaterin



+41 79 279 79 50



[www.verhandlungsstark.ch](http://www.verhandlungsstark.ch)



Als Coach und Trainerin ist es ihr Ziel, Menschen und Organisationen zu befähigen, mittels Ko-Kreation gewünschte Verhandlungsergebnisse zu erschaffen. Ihr Tätigkeitsfokus liegt in der Verhandlungs-Kommunikation, zwischenmenschliche Kompetenzen (power skills), Verhaltensänderungen und Entwicklungen bei Menschen, Teams und Organisationen. Ihre Stärke ist power skills mit hard facts zu verschmelzen.

#### **Jürg Koller**, Dr. iur.

Rechtsanwalt  
Notar  
Mediator SAV



+41 41 761 19 19



[www.verhandlungsstark.ch](http://www.verhandlungsstark.ch)



Als Rechtsanwalt und Notar mit eigener Anwaltskanzlei verfügt er über einen breiten Erfahrungsschatz in Verhandlungs- und Prozessführung. Er setzt sich in seiner Tätigkeit für innovative und integrative Prozessgestaltung und Moderation ein, um Gruppen bei der Zusammenarbeit über Differenzen hinweg zu helfen, kreative Lösungen für (scheinbar) unlösbare Probleme zu finden und Beziehungen von Macht und gemeinsamer Verantwortung neu zu gestalten.

Nehmen Sie mit uns **Kontakt** auf für weitere Informationen unter [www.verhandlungsstark.ch](http://www.verhandlungsstark.ch)